

Contact Presse

La Nouvelle Agence
Jonathan Smadja
jonathan@lanouvelle-agence.com
06 67 27 57 40

outscale.com



Communiqué de presse

*Retrouvez Outscale et son offre « MapR as a Service »
Au Salon Big Data, les 6 et 7 Mars prochains !*

ESN, intégrateurs et revendeurs : grâce à l'offre « MapR as a Service » d'Outscale, déployez vos plateformes Big Data en 5 minutes !

*Un avantage compétitif clé pour remporter des projets Big Data,
de plus en plus au cœur des demandes clients*

Saint-Cloud, le 28 février 2017 - Outscale, fournisseur de services Cloud de Classe Entreprise de type IaaS et partenaire stratégique de Dassault Systèmes, annonce le lancement de « MapR as a Service », une offre conçue en partenariat avec MapR, éditeur leader du Big Data. Cette solution permet aux ESN, intégrateurs et revendeurs de déployer en moins de 5 minutes des plateformes Hadoop pour leurs clients, quelle que soit la complexité du projet. « MapR as a Service » garantit un hébergement des données en France, conformément à la Directive de l'Etat sur le Cloud Souverain et au Code de Conduite Européen CISPE.

Big Data : un must pour innover et faciliter les nouveaux usages connectés

Les entreprises ont compris l'importance du Big Data pour innover rapidement et faciliter de nouveaux usages à destination des consommateurs connectés. Selon Statistics Market Research Consulting, le marché Hadoop et Big Data a engrangé 8,48 milliards de dollars en 2015. D'ici 2022, il pourrait atteindre près de 100 milliards de dollars, soit un taux de croissance annuel moyen de plus de 42%. Le potentiel de ce marché est donc considérable ! Avec une vision centrée sur leur métier, les entreprises sont souvent focalisées sur les usages et l'innovation. Leur objectif est d'exploiter au plus vite le potentiel de leurs données pour accélérer le retour sur investissement. Elles attendent donc des spécialistes qui les accompagnent avec une grande réactivité alors qu'une plateforme de Big Data classique, entre ses besoins d'infrastructures et la complexité de son écosystème, peut prendre plusieurs jours pour être opérationnelle.

Gagner plus de marchés avec une plateforme Big Data prête en 5 minutes !

« MapR as a Service » est une plateforme de Classe Entreprise, conçue en partenariat avec MapR, éditeur leader du Big Data. Elle permet de déployer facilement et rapidement des architectures Big Data, y compris les plus complexes. À toute étape d'un projet client, une ESN spécialisée dans les projets Big Data peut lancer une plateforme Hadoop en moins de **5 minutes sur le Cloud Outscale**. Celle-ci est prête à l'usage, avec des ressources disponibles immédiatement. Par exemple, lors d'une réunion avec un prospect, un intégrateur peut mettre en avant sa maîtrise technique et démontrer concrètement comment il peut mettre la puissance du Big Data au service d'une future collaboration. En résumé, « MapR as a Service » apporte aux

- Un avantage compétitif clé pour remporter des projets Big Data
- Une réponse unique sur un marché à la croissance potentielle de 42,1% par an jusqu'à 2022
- Un hébergement des données certifié et conforme à la réglementation française et au code européen CISPE

Partenaires spécialisés d'Outscale **un avantage compétitif clé pour remporter des projets de Big Data et croître sur un marché extrêmement porteur.**

Une solution agile et un accompagnement d'excellence

Grâce à la technologie de référence MapR associée à la puissance du Cloud Outscale, les Partenaires sont en mesure de déployer des projets sur un cluster Hadoop optimisé pour le Cloud. Les applications qui en résultent sont hautement distribuées et fortement scalables, **En choisissant « MapR as a Service » d'Outscale, les intégrateurs disposent d'un service agile. Celui-ci inclut une licence MapR, ainsi que l'accès au support MapR, facturé à l'heure (un modèle exclusif à Outscale).** La solution repose sur une infrastructure Cloud certifiée selon les normes ISO les plus exigeantes et respectueuse de la souveraineté des données, ces dernières étant hébergées en France,

Les offres « MapR as a Service » disponibles sont les suivantes :

Pour les équipes internes :

- Sandbox, un environnement Hadoop complet sur 1 machine virtuelle et 100 Go de stockage. La Sandbox est idéale pour prendre en main le produit et développer les compétences des collaborateurs.

Pour les projets clients :

- Small, un cluster Hadoop de 5 machines virtuelles et 2 To de stockage utile,
- Medium, un cluster Hadoop de 10 machines virtuelles et 4 To de stockage utile,
- Large, un cluster Hadoop de 15 machines virtuelles et 6 To de stockage utile,

Pour un maximum de performance et de conformité aux standards du marché, les machines virtuelles sont labellisées ICT (Intel Cloud Technology) d'Intel.

Pour plus d'informations sur l'offre MapR As a Service :

fr.outscale.com/mapr-as-a-service

Retrouvez Outscale et son « Offre MapR as a Service » au Salon Big Data, les 6 et 7 Mars prochains.

Au programme :

- **« Comment réussir son projet de Big Data ? » : deux ateliers pour faire croître son business Big Data** (lundi 6 mars de 13h00 à 13h30 et Mardi 7 mars de 13h00 à 13h30 / Salle D / avec Benjamin LAPLANE, Presales Manager & Cloud Architect / Mar CALLAU-ZORI, Data Lake Officer et Aurélien GOUJET, Director Southern Europe MapR)
- **Découvrez l'offre « MapR as a Service » d'Outscale sur le Stand Cisco** (Lundi 6 mars de 15h30 à 16h00 / Mardi 7 mars de 11h30 à 12h00 / Stand Cisco N° 432/ avec Benjamin LAPLANE, Presales Manager & Cloud Architect, Outscale)

À propos d'Outscale

Fondée en France en 2010, partenaire stratégique de Dassault Systèmes, certifiée CMSP Advanced par Cisco Systems, 100% ICT par Intel et AltaVault par NetApp, Outscale fournit des services de Cloud Computing (IaaS) de Classe Entreprise, répondant aux exigences réglementaires et locales, aux entreprises souhaitant augmenter leur agilité business et déployer rapidement des business modèles à valeur ajoutée, en interne et pour leurs clients. Avec 15% de son chiffre d'affaires consacré à la R&D, Outscale a choisi dès sa création de proposer une offre alliant exigence et

excellence. Ce choix stratégique lui a permis de gagner la confiance de plus de 800 entreprises clientes en Europe, en Amérique du Nord et en Asie, ainsi que celle, via son partenaire stratégique, de plusieurs centaines d'entreprises internationales, parmi les plus prestigieuses. Outscale a reçu la certification de sécurité ISO 27001-2013 sur l'ensemble de son infrastructure européenne. Tous les services Cloud d'Outscale sont conformes au Code de Conduite Européen CISPE sur la confidentialité des données

Pour plus d'informations sur Outscale :

Web : <https://www.outscale.com>

LinkedIn : <http://www.linkedin.com/company/outscale>

Twitter : http://twitter.com/outscale_fr